

boostpilot.ai: "From Insights to Profit"

DATENSOUVERÄNITÄT
GESICHERT

Transparenz über das echte Kaufpotenzial im Markt — die Grundlage für mehr Umsatz mit den richtigen Kunden.

Was ist boostpilot.ai?

- Digitale Vertriebsplattform, die Transparenz über das echte Kaufpotenzial im Markt schafft.
- Zeigt den wahren Share-of-Wallet je Kunde: die Lücke zwischen heutigem und möglichem Umsatz.
- Liefert digitale Zwillinge der besten Kunden als vorqualifizierte Leads.
- Voller Marktüberblick: über 500 Mio. Unternehmen weltweit inklusive Konzernstruktur (D&B Hoovers).
- Basiert auf einem KI-Agentic-Framework: boostpilot.ai erstellt und steuert als Pilot eine massgeschneiderte Agenten-Crew, die dem Vertrieb Arbeit abnimmt.

Was der Kunde davon hat

Umsatz: 20 bis 30% mehr durch gezieltes Targeting bestehender Kunden.

Zeit: 4 bis 8 Stunden pro Woche weniger Aufwand, bis zu 40% durch strukturierte Vorbereitung.

Fokus: Ressourcen gehen auf Kunden mit Potenzial statt auf Streuverluste.

Wissen: Erfahrung der Top-Verkäufer wird gesichert und nutzbar gemacht.

Qualität: Zeitfresser wie Berichte, Customer-Insight-Reports, Recherche, Twins berechnen, Customer Fingerprint u. a. werden von der KI-Crew immer gleich gut abgearbeitet.

PREDICTION ENGINE — VORSCHLAG NACH POTENZIAL UND SHARE-OF-WALLET

- Potenzial berechnen:** theoretisches Kaufvolumen (SAM) je Unternehmen aus eigenen CRM/ERP-Daten, angereichert mit über 360 gecrawlten Marktvariablen und D&B-Daten.
- Share-of-Wallet messen:** aktueller Umsatz gegen Potenzial, die Lücke wird sichtbar; Einordnung A bis D.
- Muster übertragen:** erkennen, welche Muster zu A-Kunden geführt haben; das Window-of-Opportunity wird berechnet.
- Anreichern und vorschlagen:** potenzialstarke Kunden mit Customer Insights, Triggern und Intent-Daten anreichern; der Vertrieb erhält konkrete, validierte Aktionsvorschläge.
- Crew arbeitet vor und spart Zeit:** sammelt Daten, recherchiert, prüft Zwillinge, schreibt Dossiers — mit Freigabepunkten. Der Vertrieb gewinnt Zeit für den Verkauf.
- Sales Mitarbeitender führt aus.**



80'000

Kunden weltweit — jeder einzeln bewertet

971

Accounts im Hebel-Quadranten, USA

211

davon gewonnen — die mit akutem Bedarf

10.55 Mio

CHF Umsatzplus daraus

Realer Fall, anonymisiert: Weltmarktführer für Kabelverarbeitungs-Maschinen, CHF 580 Mio Umsatz, Schweiz/global. Die Verteilung über die vier Quadranten ist illustrativ — 971 adressierte Accounts, 211 gewonnene Kunden und CHF 10.55 Mio Neuumsatz stammen aus dem Kunden-Reporting (2024).

Mehr als jeder fünfte angesprochene Account wurde Kunde. Das ist keine Kampagne — das ist Navigation.

Chancental Works GmbH · Implementation Partner für boostpilot.ai

Belegt, nicht behauptet — drei erfolgreiche Kundenprojekte

+815%

B2B-Grosshandel / eCommerce, Milliarden-Klasse

31 Zwillinge angesprochen · EUR 5.18 Mio Neuumsatz in 3 Monaten (Pilot)

ROI ~100x

+592%

Bergbaumaschinen, global, EUR 1.5 Mrd+

2 Zwillinge angesprochen · CHF 4.4 Mio Neuumsatz über 18 Monate

ROI ~11x

+430%

Kabelverarbeitungs-Maschinen, CHF 580 Mio — der Fall von Seite 1

971 Hebel-Accounts USA · 211 gewonnen · CHF 10.55 Mio Neuumsatz (Reporting 2024)

ROI ~10x

Kumuliert CHF 20.1 Mio Neuumsatz — drei Branchen, drei Grössenklassen, sieben Jahre. Eine Methodik, reproduzierbar. Und: nur 28% der Vertriebszeit ist heute echte Verkaufszeit (Salesforce, 7'775 Befragte).

WAS BOOSTPILOT.AI VON ANDEREN UNTERSCHIEDET

KATEGORIE	WAS SIE LIEFERT	WO SIE AUFHÖRT
AI-SDR- und Outbound-Tools	Mehr Nachrichten pro Stunde, automatisierte Sequenzen	Optimieren die Ansprache, nicht die Auswahl. Wer die falschen Konten schneller anschreibt, wird schneller ignoriert.
Klassische Strategieberatung	Marktanalyse, Segmentierung, Empfehlung	Ergebnis ist ein Dokument, kein laufendes System. Nach dem Projekt bleibt niemand an Bord.
Agentic-AI-Integratoren	Agenten, Workflows, Orchestrierung	Bauen die Crew und übergeben das Steuer. Genau hier landen laut MIT die 95% ohne P&L-Effekt.
boostpilot.ai + Agentic Boost Crew	Potenzialmatrix je Konto (Pilot) UND die ausführende Crew — auf Ihren ERP-Daten	Hört nicht auf: Jeder gewonnene Abschluss schärft das Modell. Das Ziel wird mit jedem Flug genauer.

ALLE BAUEN AI-CREWS. KEINER HAT EINEN PILOTEN.

Gartner erwartet, dass über 40% aller Agentic-AI-Projekte bis Ende 2027 abgebrochen werden — «escalating costs, unclear business value». Der Grund ist nie die Crew. Es ist das fehlende Ziel. boostpilot.ai rechnet zuerst aus, wohin geflogen wird — und nimmt die Crew erst dann an Bord.

DER PILOT — BOOSTPILOT.AI

Fliegt und navigiert

Aus ERP, CRM und über 500 Mio Firmenprofilen berechnet boostpilot.ai je Kunde das echte Kaufpotenzial und den Share-of-Wallet. Daraus setzt es Kurs, Höhe und Zeitpunkt: welcher Account, welches Fenster, welche Reihenfolge. Der Pilot steuert die Maschine — er gibt nicht bloss einen Rat ab.

Ohne Piloten fliegt auch die beste Crew im Kreis.

DIE CREW — DAS AGENTIC-AI-FRAMEWORK

Macht die Arbeit an Bord

Über 100 Werkzeuge in acht Kategorien. Je Zielsetzung stellt das Framework die Besetzung neu zusammen: Datensammler, Markt-Rechercheur, Potenzial-Rechner, Zwillinge-Prüfer, Dossier-Autor, Qualitäts-Prüfer — mit Reihenfolge und Freigabepunkten. Die Crew recherchiert, prüft, schreibt.

Andere Zielsetzung → andere Auswahl → andere Crew.

Der Unterschied in einem Satz: Andere verkaufen Ihnen die AI-Crew.

Wir liefern den Piloten — und die Crew ist inklusive.

Ihre eigene Potenzialmatrix in 30 Minuten

Sie bringen eine Kundenliste. Wir zeigen live, wo Ihr Wachstum sitzt, wie die Crew dafür besetzt würde und was der erste Flug bringt.

TERMIN BUCHEN calendly.com/chancental/30min

Heiko Rosenbohm · Chancental Works GmbH

Zinggenstrasse 15, CH-9434 Au/SG, Schweiz

heiko@chancental.com

Tel +41 71 740 95 53 · Mobil +41 79 877 37 74

LinkedIn: [in/heikorosenbohm](https://www.linkedin.com/in/heikorosenbohm)

www.boostpilot.ai · www.chancental.com